:

Problémamegoldás – 9– Üzleti terv

KOROSZTÁLY	9-11éves
TANULÁSI EREDMÉNY:	T.E./1, T.E./2 & T.E./3
IDŐTARTAM	30 perc
ESZKÖZIGÉNY	Papír, toll/ceruza, táblázatkezelő program /spreadsheet/ (opcionális)
KULCSFOGALMAK	Kereslet, terv, előrejelzés

KULCSSZAVAK: Üzleti terv – Kiadások és költségek

PÉLDÁK: felnőttek munkából keresnek pénzt, a keresett pénzt beosszák

ÓRAVÁZLAT

A tanulóknak meg kell becsülni a pénzösszeget, melyet ahhoz kell elkölteniük, hogy az előző órán kitalált termékek vagy szolgáltatások előirányzott mennyiségét legyárthassák és eladhassák.

Egyéni feladat:

Az egy egységre számított bevétel az alapja a heti, havi és az éves bevétel kiszámításának.

Vannak olyan időszakai az évnek, amikor az eladott mennyiség (és ezáltal a bevétel) növekszik, illetve csökken? Melyik hónapok ezek, és miért?

Segédeszközök: Feladatlapok

FELADATLAP

Rövid válaszokat adj, és állj készen rá, hogy a többiekkel megvitasd azokat

1. Milyen egységekben fogod eladni termékedet vagy szolgáltatásodat?

2. Mennyit kérsz majd egy egységért?

3. Miért fognak többet vagy kevesebbet vásárolni termékedből bizonyos hetekben vagy hónapokban?

4. Melyik hónapok alatt lesz magasabb, illetve alacsonyabb a kereslet?